



als een standaardoplossing niet volstaat

Heycop Systemen B.V. is gevestigd in Nieuwegein en is ontwikkelaar, producent en leverancier van o.a. ventilatiesystemen, glaslamellen en hang- en sluitwerk. Heycop behoort tot de top 5 van leveranciers van ventilatie-oplossingen in Nederland. Heycop wil voorop lopen met duurzame (product)ontwikkelingen en haar ambitie strekt zich daarom met name uit naar innovatie. Door succesvolle productintroducties is Heycop in staat om te groeien in een onder druk staande markt. De organisatie kenmerkt zich door een grote markt- en klantgerichtheid, snelheid, flexibiliteit en een groot probleemoplossend en innovatief vermogen. Om verder gestalte te kunnen geven aan onze groeiambities zoeken wij een enthousiaste en gedreven

ACCOUNTMANAGER (M/V)

die zijn salestalent graag wil ventileren

De Accountmanager gaat zelfstandig en samen met het verkoopteam:

- verkoopdoelstellingen realiseren binnen een eigen regio;
- een eigen klantenkring opbouwen en beheren;
- afspraken genereren, prospects en accounts bezoeken;
- (potentiële) klanten informeren en adviseren;
- projectaanvragen vertalen naar oplossingen;
- offertes opvolgen;
- orders afsluiten.

Heycop wil dat jij je talent optimaal kunt ontwikkelen en daartoe wordt je, door middel van een inwerkprogramma, een goede basis geboden. Je leert eerst het assortiment, onze vaktaal en onze klantenkring kennen vanuit een binnendienstfunctie. In deze periode ondersteun je de afdeling verkoop door middel van telefonische support, orderverwerking, het opstellen van offertes en afstemming met de planning. Afhankelijk van je ontwikkeling en je snelheid van inleving in de materie, zullen we je begeleiden naar een volledige en zelfstandige buitendienstfunctie. Zo'n inwerkperiode duurt ongeveer 3 tot maximaal 8 weken.

De accountmanager die wij zoeken:

- HBO-werk/denkniveau (heeft een commerciële of technische opleiding afgerond op HBO-nivo of op MBO-niveau aangevuld met relevante ervaring, cursussen en/of trainingen);
- heeft commerciële ervaring in de buitendienst;
- bezit aantoonbare affiniteit met techniek en de bouwwereld;
- is enthousiast, extravert, communicatief vaardig (zowel mondeling als schriftelijk), relatiegericht, betrokken, initiatiefrijk en betrouwbaar (maakt realistische afspraken en komt deze na);
- bezit overtuigingskracht en doorzettingsvermogen;
- is een teamplayer en werkt ook aan goede interne relaties;
- vindt het heerlijk om te acquireren, maar is ook een kei in relatiebeheer.

Wij bieden:

- vanzelfsprekend een 'gezond klimaat';
- een dynamische en collegiale werkomgeving;
- bieden wij je een uitdagende functie in een interessante sector;
- een marktconform salaris;
- uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een bedrijfsauto en gsm;
- een vaste standplaats in Nieuwegein.

Geïnteresseerd?:

Stuur dan je sollicitatiebrief met motivatie en CV per e-mail naar: Menorio Recruitment, t.a.v. Marian van Wijck via e-mail: recruitment@menorio.nl.